

Inside Sales Coordinator til DI-Teknik

Hos DI-Teknik er vi på jagt efter en Inside Sales Coordinator til at supportere vores salgsafdeling med diverse administrative opgaver. Du vil bl.a. få en central rolle i at udarbejde tilbud samt følge op på disse, i tæt samarbejde med vores eksterne salgsteam. Desuden vil du være ansvarlig for at implementere samt holde vores CRM opdateret med korrekte kunde- og pipelineoplysninger.

Herudover vil du også møde følgende opgaver:

- Assistere med planlægning og koordinering af salgsaktiviteter
- Søge og finde relevante kommende projekter i diverse udbudsportaler
- Bistå i udarbejdelsen af salgsmateriale- og præsentationer
- Vedligeholde og opdatere kundedatabasen

Hvad forventer vi af dig?

Som person er du ansvarsfuld, selvstændig og ikke mindst serviceminded. Du er god til at samarbejde, går konstruktivt til værks og kendetegnes af dit gode humør og overblik – selv når det går stærkt.

Du trives med at være til stede på kontoret, da vi vægter det fysiske samarbejde højt for at skabe de bedste relationer og resultater både internt og eksternt.

Har du erfaring med salg eller kundeservice, og kommunikerer du flydende på både engelsk og dansk, så er det en stor fordel for dig. Kan du tilmed bryste dig af at have stærke it-kompetencer, så vil du lykkes endnu bedre i stillingen.

Din arbejdsplads

DI-Teknik er en af Danmarks største virksomheder inden for industriel automation med ca. 200 medarbejdere og mere end 25 års erfaring inden for automation og industriel elektrificering.

DI-Teknik er en stærk spiller inden for pharma-, fødevarer- og forsyningsindustrien, herunder spildevand og energi, samt procesindustrier generelt. I foråret 2022 er DI-Teknik blevet en del af drifts- og teknologivirksomheden Caverion.

Som vores nye Inside Sales Coordinator lander du i en dynamisk virksomhed med gode kolleger og højt til loftet. Vi vægter den personlige såvel som faglige udvikling højt og kan tilbyde attraktive ansættelsesvilkår.

Vi tilbyder

- En attraktiv sundheds- og pensionsforsikring.
- En fleksibel arbejdsordning og et godt arbejdsmiljø.
- En uformel omgangstone og et stærkt samarbejde på tværs af afdelinger.
- En flad organisationsstruktur med stor fokus på personlige relationer og trivsel.

Ansættelse

- Løn: Funktionærløn efter kvalifikationer og kompetencer.
- Start: Snarest muligt.
- Fuldtidsstilling.

Er du solgt?

Så tøv ikke med at sende din ansøgning samt cv til HR-chef, Jørgen Bagger på job@DI-Teknik.dk
Har du spørgsmål til stillingen, kontakt da Sales Director, Jesper Amsinck på tlf. 30170056 eller på mail jak@di-teknik.dk

Vi ser frem til at modtage din ansøgning!